



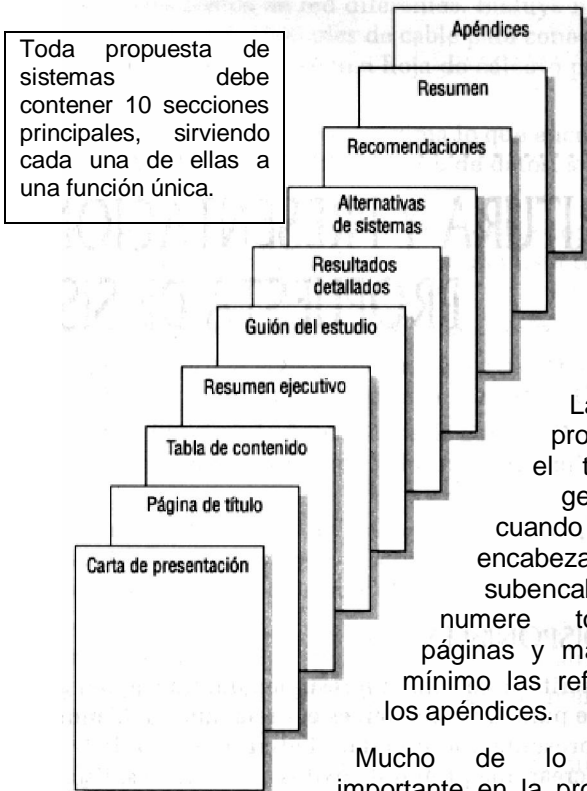
Universidad Autónoma de Chihuahua
Facultad de Filosofía y Letras

Ciencias de la Información

Análisis y Diseño de Sistemas de Información

14. ESCRITURA Y PRESENTACIÓN DE LA PROPUESTA DE SISTEMAS.

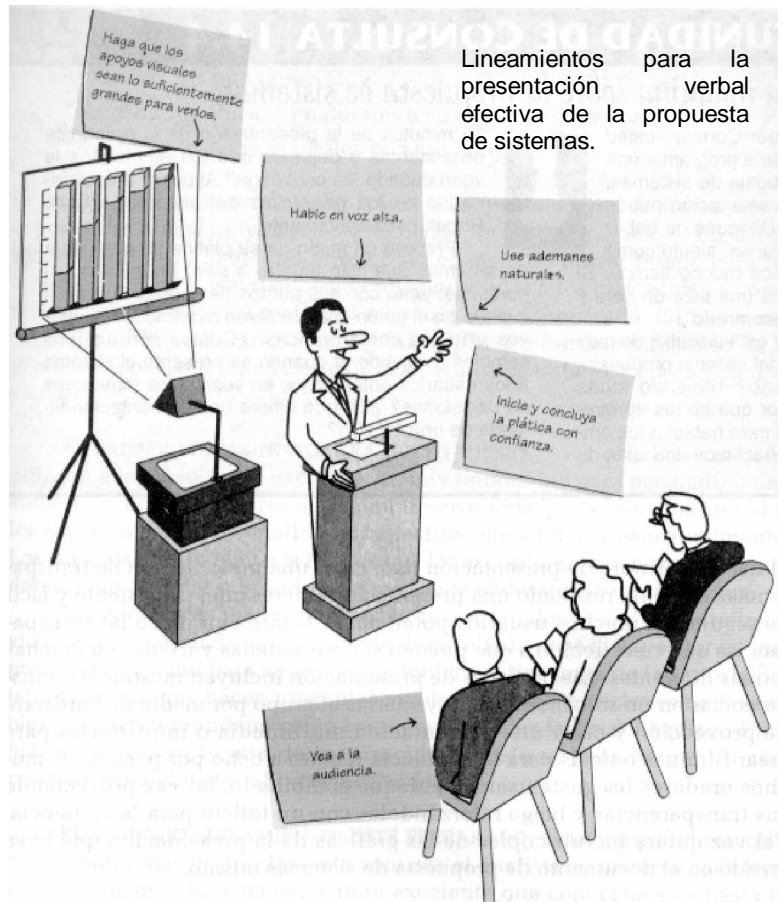
Los analistas de sistemas tienen tres pasos principales a seguir para reunir una propuesta de sistemas efectiva: organizar funcionalmente el contenido de la propuesta, escribir la propuesta en un estilo de negocios apropiado y exponer verbalmente una propuesta de sistemas informativa. Debido a que la propuesta es el resultado del trabajo que ha sido realizado hasta el momento y el esfuerzo propuesto, es un documento crítico para vender el sistema. Para ser efectiva, la propuesta debe ser escrita en una forma clara y comprensible, y su contenido debe estar dividido en secciones funcionales. Debe tener un título adecuado que atrape el interés de los lectores y refleje claramente lo que está por venir. La propuesta debe tener un resumen ejecutivo que proporcione un panorama conciso del proyecto de sistemas y las recomendaciones del analista.



Las consideraciones visuales son importantes cuando se arma una propuesta que comunica bien. Use suficiente espacio en blanco para destacar el texto, sea generoso cuando incluya encabezados y subencabezados, numere todas las páginas y mantenga al mínimo las referencias y los apéndices.

Mucho de lo que es importante en la propuesta de sistemas puede ser mejorado mediante el uso adecuado de figuras, incluyendo tablas y gráficas. Las gráficas comparan dos o más variables a lo largo del tiempo o en un momento particular del tiempo. Las figuras siempre son acompañadas con una interpretación escrita en la propuesta. Las gráficas y tablas usadas para planeación, anteriormente a la propuesta, pueden ser incorporadas a ella cuando sean relevantes.

La presentación verbal del sistema está basada en la propuesta escrita y es otra forma de vender eficientemente el sistema. Una opción para la presentación es crear una presentación de transparencias usando software de presentación. También, los paquetes de presentación gráficos y el clipart pueden ser usados para mejorar la presentación visual de la propuesta de sistemas.



Para dar una fuerte presentación verbal, el analista debe conocer cuatro elementos por anticipado: quiénes compondrán la audiencia, el tema (presumiblemente la propuesta de sistemas o parte de ella), el tiempo asignado para la presentación y el equipo disponible (incluyendo la disposición de la sala). Los cuatro elementos están interrelacionados y cada uno necesita ser analizado y planeado para asegurar el éxito.

PREGUNTAS DE REPASO

1. ¿Cuáles son los tres pasos que debe seguir el analista de sistemas para integrar una propuesta de sistemas efectiva?
2. Liste las lo secciones principales de la propuesta de sistemas.
3. ¿Cuáles secciones de la propuesta de sistemas debe incluir la solución que piensa el analista que es la más funcional?
4. ¿Qué relaciones muestra una gráfica de línea?
5. ¿Qué relaciones muestra una gráfica de columna?
6. ¿Qué relaciones muestra una gráfica de barra?
7. ¿Qué relaciones muestra una gráfica de pastel?
8. Liste los cinco lineamientos para el uso efectivo de figuras en la propuesta de sistemas.
9. ¿Qué objeto tienen los encabezados y subencabezados en la propuesta de sistemas escrita?